



سرگذشت و زندگی آدم‌های موفق می‌تواند پر از نکته و درس برای تک تک ما باشد. این که بینم چگونه توانسته‌اند با تلاش و سخت کوشی و تحمل شکست‌ها و اصرارشان در رسیدن به هدفی که برای خود در نظر گرفته‌اند، در نهایت به موفقیت برسند.

جک ما (Jack Ma) مرد کوتاه قد و لاغراندازی که دهه 50 زندگی خود را سپری می‌کند، وقتی 31 سال داشت نشان داد که در حوزه کامپیوتر حرف‌هایی برای گفتن دارد. او قدرتمندترین تجارت الکترونیک را در چین دارد، بدون آن که یک خط برنامه بنویسد یا مستقیماً محصولی را بفروشد. به همین دلیل به او می‌گویند "جک دیوانه". در حال حاضر، ابتکار او "Alibaba.com"، یکی از موفق‌ترین استارت‌آپ‌های در حوزه تجارت الکترونیک در جهان محسوب می‌شود. او کسب و کار خود را با 20 هزار دلار آغاز کرد و همسر و دوستانش در تامین سرمایه به او کمک کردند. جک ما، اولین کارآفرین چینی است که تصویر او در جلد مجله فوربس ظاهر شد. او ثروتمندترین مرد چین است و هجدهم مرد ثروتمند جهان که ثروت خالص او 7/29 میلیارد دلار تخمین زده می‌شود. زندگی این چینی کوتاه و لاغر اندام می‌تواند شامل نکات ارزشمندی برای کارآفرینان بخصوص کارآفرینان تازه کار باشد.

مطلب پیشنهادی



کوبن سیستم رمز موفقیت را در چه چیزهایی می‌داند؟
۱۰ رمز موفقیت کارآفرینان از زبان بنیان‌گذار اینستاگرام

و اما از نظر جک ما- ثروتمندترین مرد آسیا- رمز موفقیت در چه چیزهایی می‌تواند باشد:



1- بصیرت داشته باشید

در مراحل اولیه کار، جک به جای آن که سعی کند بهترین مدل درآمد را برای خود بسازد، تمام تمرکزش را روی جذب اعتماد مشتریان گذاشت. خیلی‌ها به دنبال پول هستند، برخی‌ها آنقدر ادامه می‌دهند تا ثروتمند و موفق شوند، اما از نظر جک، موفق واقعی کسی است که بصیرت و آگاهی دارد تا جامعه را در جهت بهتر شدن تغییر دهد. او به خلق چیزهایی عقیده دارد که تاثیر زیادی روی زندگی مردم دارند چرا که ارتباط بین شرکت و مشتریان بسیار ارزشمندتر از ثروت مادی است. به نظر جک، پول همیشه باید یک فرآورده فرعی باشد و نه هدف نهایی.

2- بزرگترین شکست تسلیم شدن است

شکست و طرد شدن کلمات آشنایی برای جک هستند. او سه بار در امتحانات دبیرستان رد شد و دو بار هم در امتحانات ورودی دانشگاه؛ تا این که در سومین تلاش خود توانست در دانشگاه هانگزو در رشته زبان انگلیسی مدرک لیسانس بگیرد. او قبل و بعد از دریافت مدرکش برای 30 شغل فرم درخواست کار پر کرد اما در هیچکدام از آنها پذیرفته نشد. وقتی KFC به شهر او آمد، از 24 نفری که برای کار در آنجا درخواست داده بودند، 23 نفر پذیرفته شدند و جک تنها کسی بود که درخواست او رد شد. وقتی سعی کرد که به آکادمی پلیس برود، از هر 5 داوطلب 4 نفر پذیرفته می‌شدند و باز هم جک تنها کسی بود که موفق نشد وارد این آکادمی شود. او بارها درخواست کرد که وارد دانشگاه هاروارد شود و درخواست او 10 بار رد شد.

به نظر جک " تسلیم شدن بزرگترین شکست است". مانند تمام رهبران بزرگ، جک ما عقیده دارد که یک انسان می‌تواند از سختی‌ها و موانع درس بگیرد. کلید موفقیت باقی ماندن و درس گرفتن از اشتباهات است.



3- زندگی را دوست داشته باشید

" من همیشه به خودم می‌گویم که ما به دنیا نیامده‌ایم تا کار کنیم، بلکه به دنیا آمده‌ایم تا از زندگی لذت ببریم. ما اینجا هستیم تا شرایط را برای همدیگر بهتر کنیم. اگر تمام زندگی خود را به کار کردن بگذرانید، به طور حتم از این کار خود پشیمان خواهید شد." این عبارت در قلب زندگی جک مک جای گرفته است. زندگی، برای تجربه کردن دنیا و کمک به دیگران است. اگر پول هدف شماست، باید فکرتان را عوض کنید.

4- برای خودتان دشمن نتراشید

یکی از منحصربه‌فردترین جنبه‌های فلسفه کسب و کار جک، ایده رقابت دوستانه است. جک ما به رقبایش به چشم دشمنانش نگاه نمی‌کند بلکه از نظر او آن‌ها دوستانش هستند که می‌توانند از آن‌ها درس بگیرند و برای رسیدن به پتانسیل کامل خود آن‌ها را به چالش بکشد. پر واضح است که فلسفه جک ما برای رسیدن به موفقیت، متناسب جهانی است که به سرعت در حال رشد و توسعه می‌باشد. ما می‌توانیم همگی از این میلیونر خود ساخته درس بگیریم و چیزهایی را بیاموزیم.



5- سرسخت باشید

جک ما می‌گوید رهبران باید سرسخت باشند و دیدگاه روشنی داشته باشند. اگر بدانید که هدفتان چیست و به چه چیزی می‌خواهید برسید، و آن هدف را دنبال کنید؛ نه تنها به موفقیت می‌رسید بلکه به اطرافیان خود هم انگیزه می‌دهید که برای رسیدن به آن هدف مشترک سخت‌تر کار کنند. افتخار کردن به کاری که انجام می‌دهید و سرسخت بودن در کار از اصول کلیدی فلسفه کسب و کار جک هستند.

6- به طرز فکرها احترام بگذارید

وقتی جک در مورد بزرگ‌ترین اشتباه زندگی‌اش صحبت می‌کند، توضیح می‌دهد که چگونه وقتی علی بابا را تاسیس کرد، به تیمش گفت که آن‌ها تنها از طریق مدیران می‌توانند به درجات بالاتر برسند و این مدیران باید از بیرون استخدام شوند. جک حالا درسش را آموخته است و تاکید دارد که طرز فکر و شور و اشتیاق از مهارت‌های تئوری مهمتر هستند.



7- استخدام افرادی که مهارت‌های فوق‌العاده دارند

وقتی از او می‌پرسند که چه چیزی یک رهبر را از یک کارمند متفاوت می‌سازد، همواره می‌گوید " کارمند شما باید مهارت‌های فوق‌العاده‌ای نسبت به شما داشته باشد. اگر این طور نباشد، یعنی شما افراد اشتباهی را استخدام کرده‌اید." روی مهارت‌های کارمندان تمرکز کنید، استخدام افرادی که بدانند چگونه باید دیدگاه شما را پیش ببرند، مهمترین ستون هر شرکت بزرگی است.

8- یک رهبر فنی باشید

جک بین کارمندان اسپری نخ شادی پخش می‌کند، کارمندان را تشویق می‌کند تا در اداره بالانس بزنند و دیدگاه‌های کارمندان خود را با آغوش باز می‌پذیرد. او فردی معاشرتی و معتبر است و شخصیت قوی دارد. این موضوع اهمیت زیادی برای رهبران دارد چون باعث پرورش وفاداری و ایجاد یک بنیان استوار برای رشد شرکت‌ها می‌گردد. ما نباید به خاطر مسئولیتی که داریم حس شوخ طبعی خود را قربانی کنیم.



9- افراد را برای رسیدن به یک هدف واحد متحد کنید

جک ما می‌داند که با وجود تمام تلاش‌ها هرگز نمی‌توان تمام کارمندان، شرکای تجاری و سرمایه‌گذاران بالقوه را متقاعد کرد که به شما اعتماد داشته باشند یا حرف‌های شما را باور کنند. قبول این حقیقت و تغییر روش، اصل دیگر موفقیت این میلیونر است. او به جای آن که شرکت خود را تحت دیدگاه یک فرد متحد کند، آن‌ها را تحت یک هدف مشترک متحد می‌کند. بصیرت بسیار مهمتر از رهبر است.

10- از چشمان مشتری نگاه کنید

جک ما یک کسب و کار الکترونیکی را اداره می‌کند، اما موفقیت خود را بخاطر "فنی بودن" خود نمی‌داند. بلکه از چشم انداز مشتریان به محصولات خود می‌نگردد و این موضوع باعث می‌شود که محصولات مرتبط تر و مشهودتری عرضه نماید.

منبع:

یواستارپ

تاریخ انتشار:

06 بهمن 1395