



اگر به فکر تغییر شغل هستید، این 10 ایده کسب و کار برای استارت‌آپ بعدی شما فوق‌العاده هستند و اکثر آن‌ها را می‌توانید مستقل از یک محل خاص انجام دهید. البته اگر به سبک زندگی دیجیتالی خانه به دوشی علاقه‌مندید، این ایده‌ها می‌توانند برای شما عالی باشند. با وجود این، لازم است کارهای قانونی تنظیم شرکت و حساب بانکی را انجام دهید. از این ایده‌های تجاری فوق‌العاده می‌توانید در هر کجا که هستید استفاده کنید.

اگر یک کارآفرین تازه‌کار هستید یا کسی که دائم مشغول کار و فعالیت است، چنانچه قصد دارید کسب و کار جدیدی راه بیندازید، باید بگوییم که به طور حتم ایده‌های بهتری هم وجود دارند. باید از خودتان بپرسید که به چه چیزی علاقه‌مندید و حاضرید برای آرامش ذهن خود چه چیزهایی را قربانی کنید. مطمئناً می‌خواهید ضمن اینکه در یک شهر بزرگ زندگی می‌کنید، درآمد سالمی هم داشته باشید. اما شاخص شادی شما چگونه است؟ چقدر شرکتی را که برای آن کار می‌کنید، دوست دارید؟ آدم‌های اطراف خودتان را چگونه می‌بینید؟ تحصیلات و بهداشت و غیره هم که جای خود را دارند. همیشه موضوع پول درآوردن نیست. گاهی هم باید به آزادی بیشتر و کیفیت بهتر زندگی فکر کرد. اینکه چقدر شاد و راضی هستید، تأثیر زیادی روی بهره‌وری شما در محل کار دارد. اگر شغل‌تان را فقط به خاطر رفع تکلیف انجام می‌دهید، قطعاً راضی و خوشحال نخواهید بود. پس زمان تغییر رسیده است.

### 1 ••••• تعمیر دستگاه‌های هوشمند

این روزها دستگاه‌هایی همچون گوشی‌های هوشمند و تبلت‌ها را می‌توان در دست هر کسی دید. همه مردم به این دستگاه‌ها وابسته‌اند و برای ارتباط، جست‌وجو در اینترنت و حتی کسب و کار از آن‌ها استفاده می‌کنند. بنابراین، وقتی این دستگاه‌ها خراب می‌شوند، صاحبان این دستگاه‌ها به افرادی نیاز دارند که بتوانند آن‌ها را تعمیر کنند. مهم نیست در کجای دنیا زندگی می‌کنید، شما می‌توانید دستگاه‌های هوشمند را تعمیر و این کار را به یک کسب و کار پررونق تبدیل کنید. می‌توانید قطعات و کیت‌های آموزشی را از شرکتی همچون iFixIt سفارش دهید که یکی از بزرگ‌ترین منابع آموزشی و قطعات برای تعمیر هر نوع دستگاه الکترونیکی هوشمند است. وقتی بتوانید در این کار واقعاً مهارت پیدا کنید، احتمالاً خواهید توانست تعمیراتی همچون تعویض صفحه نمایش شکسته شده، گوشی‌های آب خورده و باتری‌های مرده را در چند دقیقه انجام دهید.

## مطلب پیشنهادی



ترندهای میلیونر شدن  
اگر می‌خواهید در جوانی پولدار شوید؛ این ده مطلب را بخوانید!

### 20000 مدیریت خانه‌های اجاره‌ای در تعطیلات

در ایام تعطیل، اجاره خانه و ویلا رونق خاصی می‌یابد و این یکی از داغ‌ترین بخش‌ها در صنعت مهمان‌نوازی است. اگر شما هم در یک منطقه گردشگری پرتراфик زندگی می‌کنید، می‌توانید به راحتی مدیریت ویلاها و خانه‌های اجاره‌ای را از مالکان آن‌ها که نمی‌خواهند خود را درگیر دردسرهایی همچون ثبت نام و رزرو مهمان‌ها، تمیز کردن اتاق‌ها و روبه‌رو شدن با مهمان‌ها کنند، بر عهده بگیرید.

توجه داشته باشید که شما گزینه‌های زیادی برای تبلیغ این خانه‌ها دارید که کمک می‌کنند تا افراد بیشتری جلب این خانه‌ها شوند. هرچه بهتر در این زمینه عمل کنید، خانه‌های بیشتری را می‌توانید در نمونه کارهای خود داشته باشید و پورسانت بهتری را بابت اجاره آن‌ها دریافت کنید.

### 30000 خرید و فروش وبسایت

اگر به دنبال پول نقد فوری هستید، می‌توانید به سراغ خرید و فروش وبسایت بروید. تنها کاری که باید انجام دهید خرید و فروش سایت‌ها در سکوها موجود است. این کار به طور حتم یک هنر است و مستلزم تحقیقات است، اما اگر بتوانید آن را به خوبی یاد بگیرید، راه ساده و آسانی برای کسب درآمد است.

سایت‌های زیادی وجود دارند که به این کار اختصاص داده شده‌اند. شما می‌توانید دامنه‌ها را به حراج بگذارید یا وبسایت‌ها را کامل بفروشید. فروش وبسایت‌ها کمک می‌کند درآمد داشته باشید. همچنین، این شانس را در اختیار دارید تا از طریق سکوهایی همچون Flippa.com یا FreeMarket.com برای خرید و فروش دامنه‌ها و وبسایت‌ها استفاده کنید.

### 40000 محتوا و دوره‌های آموزشی

یکی از محبوب‌ترین کارها ایجاد محتوا و دوره‌های آموزشی است. آدم‌ها همیشه به دنبال یادگیری و گسترش مجموعه مهارت‌های خود هستند. اگر محتوای آموزشی فوق‌العاده‌ای را ارائه دهید، می‌توانید درآمد خوب و جدی از این نوع کسب و کار داشته باشید.

سایت‌های زیادی وجود دارند که می‌توانید دوره‌های آموزشی خود را در آنجا به فروش برسانید. می‌توانید از سکویی همچون Udemy, Teachable, Coursera و Linda.com استفاده کنید یا حتی با استفاده از نرم‌افزار مبتنی بر ابر، دوره مبتنی بر عضویت خود را ایجاد کنید.

## مطلب پیشنهادی



خواستن توانستن است...  
داستان زندگی ثروتمندانی که از خانه شروع کردند

### 50000 ارائه خدمات «جعبه»

ارائه خدمات «جعبه» امروزه در تمام انواع بازارهای عمودی (اقتصادهای عمودی) نمایان است. شما می‌توانید به راحتی خدمات جعبه پریمیوم (یا غیرپریمیوم) خود را راه بیندازید و یک کسب و کار فوق‌العاده با درآمد تکرارشونده داشته باشید و جعبه‌های مخصوص محصولات خاص را عرضه کنید.

همچنین، می‌توانید خدمات ساخت جعبه را برای چیزهایی همچون غذا، لوازم آرایش و اسباب بازی انجام دهید. این

روش برای کسب درآمد فوق‌العاده است، ضمن اینکه به‌واسطه اعضای که دارید می‌توانید پیشنهادات دیگر، محصولات و سرویس‌های جانبی را بیش‌فروش (Upsell) کنید.



## 6 •••• راهنمای سفر

اگر در یک منطقه گردشگری زندگی می‌کنید، راهنمای تورها یک ایده کسب و کار فوق‌العاده است. شما می‌توانید از سایت‌ها برای تبلیغ خدمات خود و هزینه‌ها استفاده کنید و این کسب و کار ساده و قانونی راه بیاندازید.

## 7 •••• خدمات مربیگری

اگر در زمینه‌هایی همچون کسب و کار، سلامت یا کامپیوتر کارشناس هستید، پس چرا مربیگری را امتحان نمی‌کنید؟ مهم نیست کجا زندگی می‌کنید، هر کجا هستید می‌توانید یک مربی باشید و خدمات خود را از طریق اسکایپ یا به‌صورت شخصی ارائه دهید. سه تا از بهترین مهارت‌های خود را یادداشت کنید و تصمیم بگیرید که چگونه می‌توانید از این مهارت‌ها در خدمات مربیگری استفاده کنید. امروزه، آدم‌ها پول‌های زیادی را به مربیان و متفکران پرداخت می‌کنند تا مهارت‌های صحیح را بیاموزند و سریع‌تر در مسیر زندگی و کسب و کار پیش بروند و به موفقیت برسند. به طور حتم شما می‌توانید در هر زمینه‌ای که مهارت دارید خدمات مربیگری را عرضه کنید، حتی اگر مجبور باشید کمی خلاقانه عمل کنید، این کار را انجام دهید.

## 8 •••• مدیریت شبکه‌های اجتماعی

این روزها شبکه‌های اجتماعی بسیار عظیم و گسترده شده‌اند و برخی کسب و کارها فرصت و یا علم آن را ندارند تا خود این شبکه‌ها را مدیریت کنند. البته خود کسب و کارها هم می‌دانند که شبکه‌های اجتماعی یکی از مهم‌ترین جنبه‌های بازاریابی هستند. شما با تسلط در این حوزه می‌توانید ارزش کسب و کارهای محلی را بالا ببرید، ضمن اینکه برای خودتان هم درآمد کسب می‌کنید.

امروزه کسب و کارها تمایل دارند هزینه زیادی را بابت مدیریت شبکه‌های اجتماعی بپردازند. اگر می‌توانید هدایت و فروش واقعی را از طریق این رسانه انجام دهید، فهرست مشتریان شما با گذشت زمان به‌سرعت بالا خواهد رفت. عوامل تأثیرگذار و کاربران قدرتمند در شبکه‌های اجتماعی معروف را دنبال کنید تا بهترین استراتژی و روش آنان را کشف نمایید.



راهنمای توسعه‌دهندگان نرم‌افزار  
چگونه یک کسب‌وکار نرم‌افزارمحور راه‌اندازی کنیم

### 90000 آژانس مدیریت تبلیغات

این روزها تبلیغات فیس‌بوک، گوگل و یوتیوب به نیروهای سلطه‌گر در تبلیغات «پرداخت برای هر کلیک» تبدیل شده‌اند. برای کسانی که می‌توانند درخصوص رسانه PPC (تبلیغات کلیکی) تبحر پیدا کنند، هر کسب و کاری می‌تواند به سرعت افزایش مقیاس داشته باشد. وقتی فهمیدید چگونه با هزینه کردن 1000 تومان 2000 تومان به دست بیاورید، می‌توانید مقیاس کسب و کار خود را به سرعت بزرگ‌تر کنید. نحوه تبلیغات در شبکه‌های اجتماعی را بیاموزید و برای این کار وقت بگذارید. دوره‌های مربوط به این موضوعات را بگذرانید و بهترین شیوه‌های رسیدن به مخاطب مناسب را بیابید. وقتی توانستید به مخاطبان مناسب دسترسی پیدا کنید، با ارائه پیشنهادهایی که برای آن مخاطبان جذابیت دارد، می‌توانید به سرعت به سمت اشباع بازار پیش بروید.

### 100000 سئو و توسعه وب

توسعه وب و سئو (SEO) امروزه بسیار گسترده و چشمگیر است. توسعه وب و جهان مبهم سئو به طور حتم برای اکثر آدم‌ها ترسناک است، به دلیل اینکه متغیرهای زیادی در این بازی وجود دارند. با بیش از 200 فاکتور رتبه‌بندی الگوریتم، تعجبی ندارد که آدم‌ها به خاطر اشتباهاتی که ممکن است در این زمینه به وجود بیاید، تردید داشته باشند که این کار را خود انجام دهند. به هر حال، اگر در این زمینه مهارت دارید، می‌توانید بدون توجه به مکانی که در آن مستقر هستید، درآمد خوبی به دست آورید. شما می‌توانید خدمات خود را به عنوان سئو یا توسعه‌دهنده وب بفروشید یا سایت‌های تخصصی خودتان را با لینک‌های مربوطه بسازید و به دنبال مسیر درآمدی غیرانفعالی (Passive-income) برای پول درآوردن به صورت آنلاین باشید.

منبع:

[Entrepreneur](#)

تاریخ انتشار:

19 مهر 1396

نشانی منبع:

<https://www.shabakeh-mag.com/are-network/10075/10-%D8%A7%DB%8C%D8%AF%D9%87-%D8%AC%D8%A7%D9%84%D8%A8-%DA%A9%D8%B3%D8%A8-%D9%88-%DA%A9%D8%A7%D8%B1-%D8%A8%D8%B1%D8%A7%DB%8C-%D8%A7%D8%B3%D8%AA%D8%A7%D8%B1%D8%AA%E2%80%8C%D8%A2%D9%BE%E2%80%8C-%D8%A8%D8%B9%D8%AF%DB%8C-%D8%B4%D9%85%D8%A7>