

□ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □

[illegible]

□ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □



התוכנית הלאומית לחדשנות: תוכנית החדשנות הלאומית «התוכנית הלאומית לחדשנות» היא תוכנית ממשלתית לחדשנות, המיושמת על ידי משרד המדע, החדשנות והטכנולוגיה. התוכנית מיושמת באמצעות תמיכה פיננסית, טכנית ואקדמית, ופועלת למען החדשנות והיזמות. התוכנית מיושמת באמצעות תמיכה פיננסית, טכנית ואקדמית, ופועלת למען החדשנות והיזמות. התוכנית מיושמת באמצעות תמיכה פיננסית, טכנית ואקדמית, ופועלת למען החדשנות והיזמות.



התוכנית הלאומית לחדשנות: תוכנית החדשנות הלאומית «התוכנית הלאומית לחדשנות» היא תוכנית ממשלתית לחדשנות, המיושמת על ידי משרד המדע, החדשנות והטכנולוגיה. התוכנית מיושמת באמצעות תמיכה פיננסית, טכנית ואקדמית, ופועלת למען החדשנות והיזמות. התוכנית מיושמת באמצעות תמיכה פיננסית, טכנית ואקדמית, ופועלת למען החדשנות והיזמות.

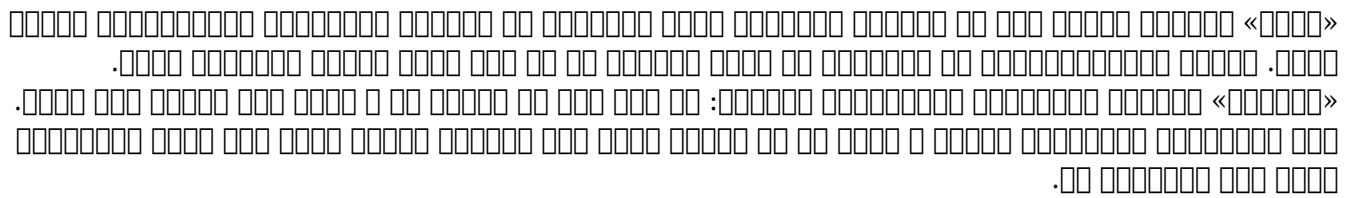
התוכנית הלאומית לחדשנות: תוכנית החדשנות הלאומית «התוכנית הלאומית לחדשנות» היא תוכנית ממשלתית לחדשנות, המיושמת על ידי משרד המדע, החדשנות והטכנולוגיה. התוכנית מיושמת באמצעות תמיכה פיננסית, טכנית ואקדמית, ופועלת למען החדשנות והיזמות. התוכנית מיושמת באמצעות תמיכה פיננסית, טכנית ואקדמית, ופועלת למען החדשנות והיזמות.



התהליך של בניית תוכנית עסקית מתחיל בדרך כלל עם המציאת רעיון חדש. הרעיון הזה יכול להיות פרי תצפית, פרי מחקר או פרי חשיבה יצירתית. לאחר מציאת הרעיון, המייסד צריך לבדוק האם יש שוק למוצר או השירות, ולבדוק האם יש מי שרוצה לשלם עבורו. שלב זה נקרא "בדיקת שוק", והוא חיוני כדי להימנע מלשקיע משאבים רבים בפרויקט שאינו רווחי.

בשלב הבא, המייסד צריך להכין תוכנית עסקית, המפרטת את כל הפרטים של העסק, מהמבנה הארגוני ועד למחירי המוצרים. תוכנית העסקית היא מסמך חשוב, הן עבור המייסד עצמו, והן עבור משקיעים פוטנציאליים.

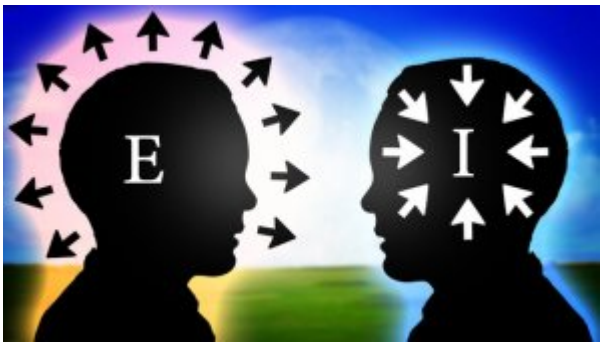
השלב הבא הוא מימון העסק. ישנן מסלולי מימון רבים, החל ממימון פרטי (משפחה, חברים) ועד למימון בנקאי או מימון באמצעות קרנות. לאחר מימון העסק, המייסד צריך להתחיל בפיתוח המוצר או השירות, ולבצע את המכירה הראשונה. שלב זה נקרא "שיווק", והוא חיוני כדי להבטיח שהמוצר או השירות יגיעו לידי הלקוחות. לאחר שיווק המוצר, המייסד צריך לבדוק האם העסק רווחי, ולבצע את התאמות הדרושות. שלב זה נקרא "ניתוח", והוא חיוני כדי להבטיח שהעסק יוכל להתחיל להרוויח.



• 0000 000000 00 0000 000 00 0000









_____ 7 _____



! 000000 00000000 000000 00 00000 00 0000 0000



000000 000 00000000 00000 00 00 0000 0 0000 00000000 00 000000 0000



0000 000000 00 000 **6** 0000 000000 000000 00 0000 000000 0000000000 0000000000 0000



00000 000000 000 00 0000 00000000 00000 0000000000 000 000000 0000000000 0

()

:

:

:

:

10:15 - 24/04/1395

:

- - - - -

<https://www.shabakeh-mag.com/success-and-entreneurship/3723>: